



Lobis

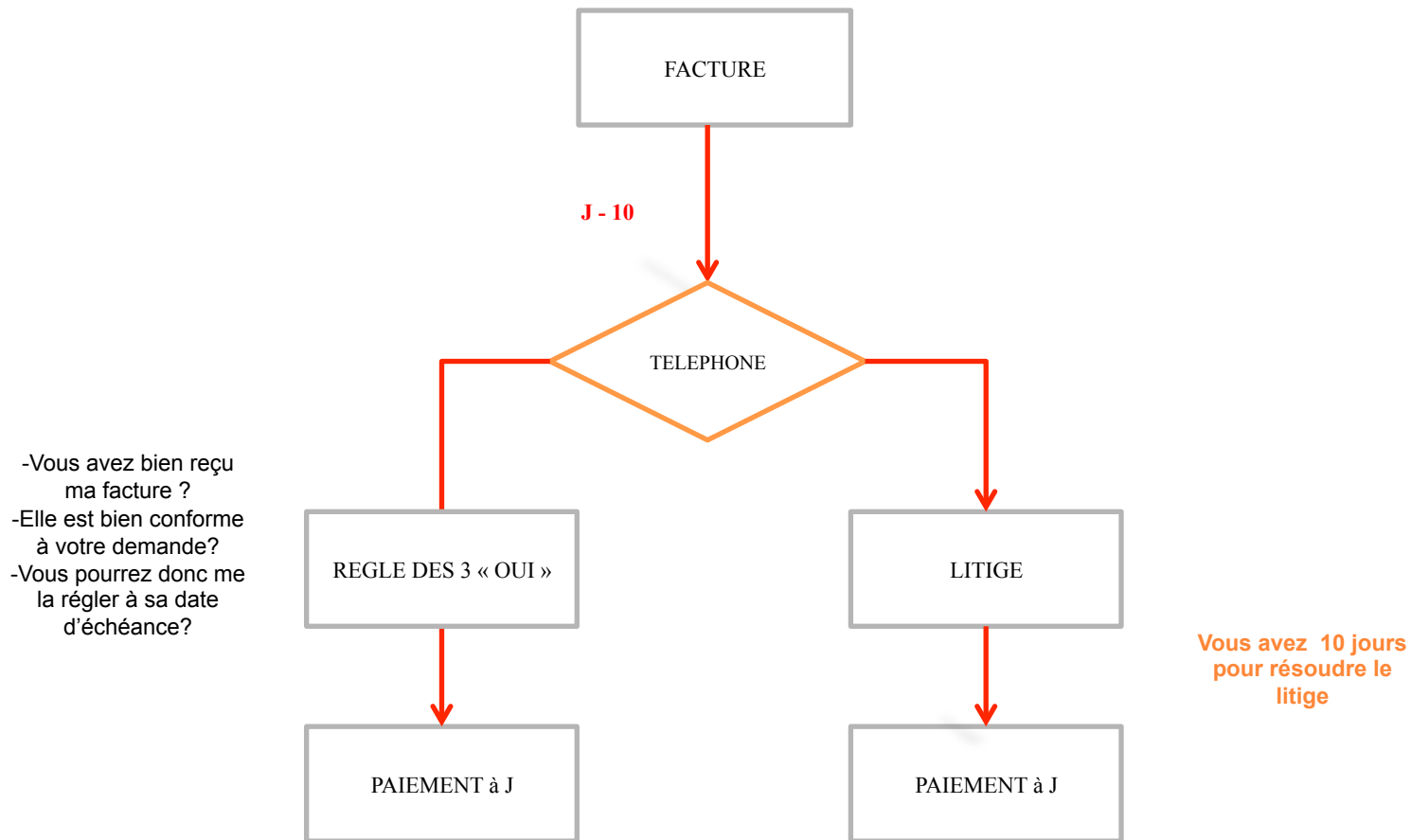
Une relance avisée, une relation client préservée

C.Berthomieu
Tél: 06 67 78 80 87
cberthomieu@lobis.fr

Quelques chiffres

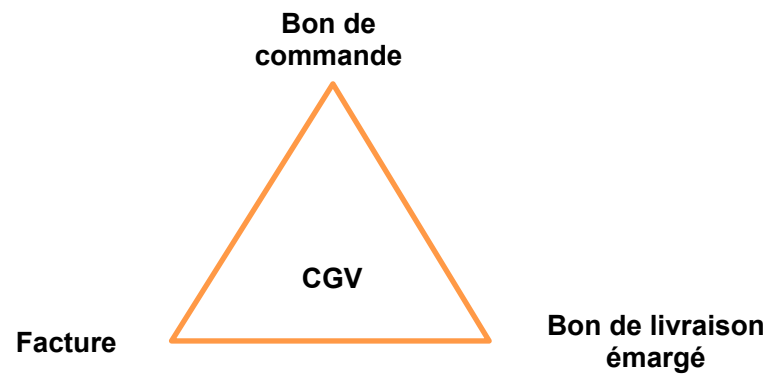
- En 2015, le retard de paiement moyen constaté en France était de 13.3 jours, en Allemagne, il était de 5.8 jours
- CA annuel de 1 600 000€
Délai de règlement de 60 jours
L'encours moyen clients est de $1\,600\,000 \times (60/365) = 256\,000\text{€}$
Si l'entreprise réduit son délai de règlement à 45 jours, son encours passe à 192 000€ soit un gain de 64 000€
- Pour compenser un Impayé de 5000€ à 10% de marge, vous devrez faire $5\,000/10\% = 50\,000\text{€}$
- 25% des faillites sont directement liées à des retards de règlements et à des impayés.

Pré-relance

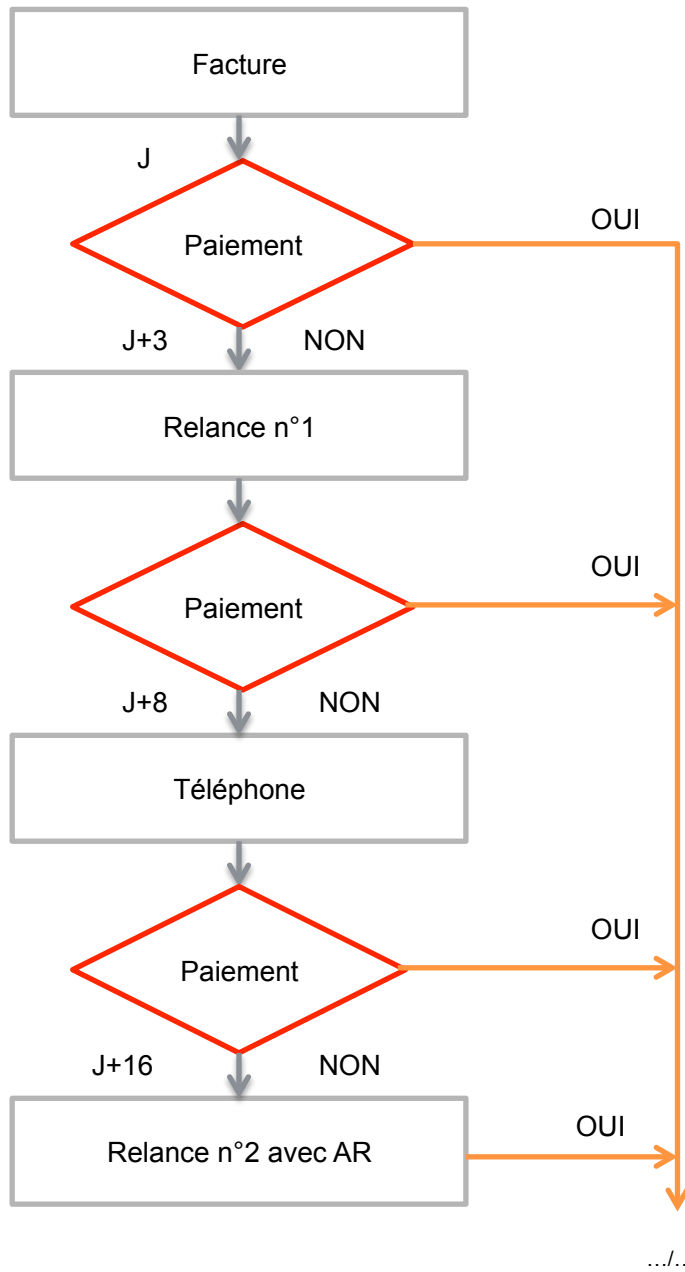


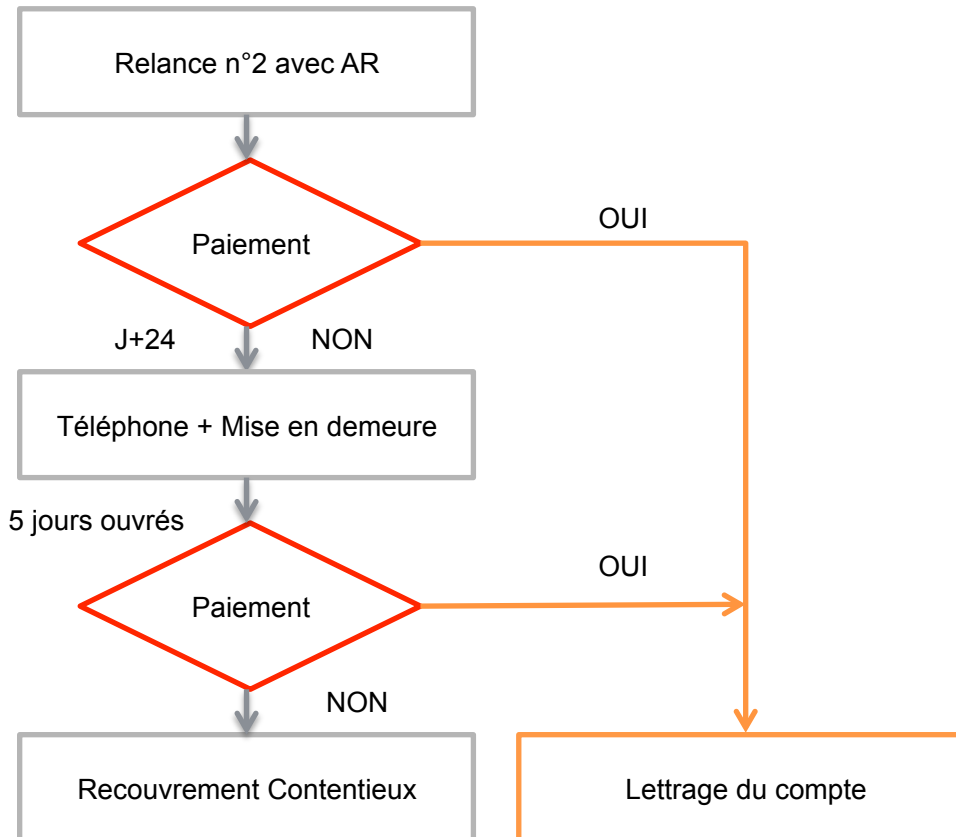
Recouvrement amiable

- Triangle d'Or



- Comptes clients lettrés





Recouvrement contentieux

- Injonction de payer
- Assignation, référé
- Cabinet de recouvrement, Avocats, Huissiers
- Maison de la médiation internationale

Conclusion

- Ce battre contre les impayés c'est:
 - Préserver sa trésorerie
 - Sauvegarder son entreprise
 - Renforcer votre crédibilité
- Un bon client est un client qui paye et un très bon client est un client qui paye en temps et en heure.